

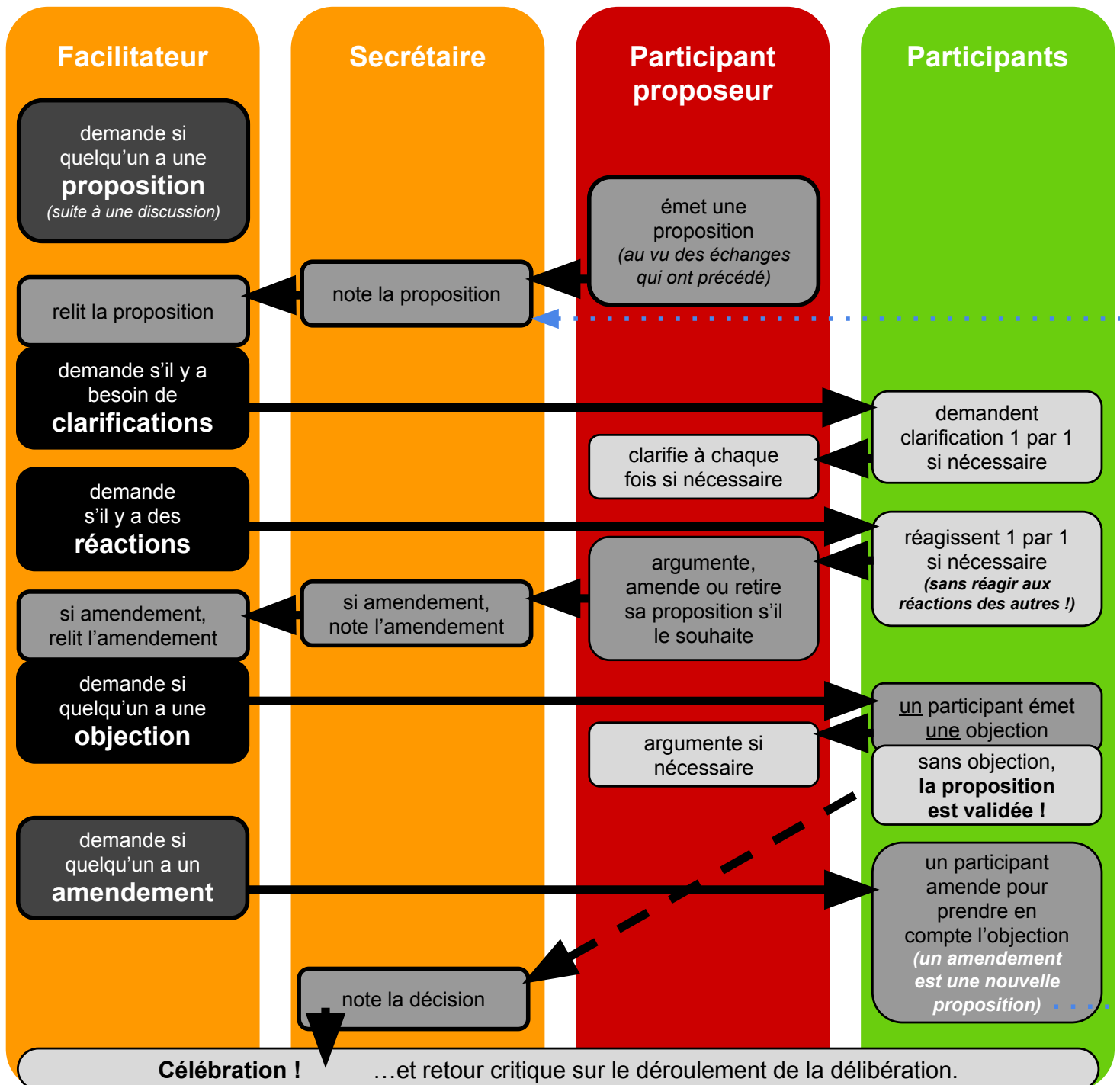
# Recherche du consentement

## Processus de délibération

Rechercher le consentement consiste à chercher des désaccords sur UNE proposition afin de traiter une à une les objections argumentées et d'améliorer ainsi collaborativement la proposition initiale. On s'efforce de reformuler les objections de sorte à faire émerger les conditions du consentement : « Je pourrais vivre avec à condition que ... »

Dans la recherche du consentement, les objections argumentées ne sont plus des obstacles à la prise de décision collective, elles sont une condition nécessaire à sa mise en œuvre, une force pour bonifier les propositions.

Les propositions initiales ne sont pas forcément parfaites, mais deviennent satisfaisantes grâce à la participation de tous.



**Note : Les objections invalides...** Pour ignorer une objection argumentée, il faut que moins de 20% des participants la soutiennent et qu'elle remplisse l'un des critères suivants :

- Le problème soulevé par l'objection est déjà présent avant la proposition : il n'est ni créé, ni accru.
- Le problème soulevé par l'objection est basé sur des événements ou des prédictions futures qui pourraient arriver, et pas uniquement sur des données connues.
- Le problème soulevé par l'objection ne représente pas un recul, mais par exemple un « manque à gagner » vis-à-vis d'une autre option.
- L'objection va à l'encontre d'une règle déjà établie qui n'est pas en lien avec la décision prise à ce moment.